Se ा रोल नं. Roll N	ries : X4YZW	मुख Ca	प्र श्न-पत्र कोड Q.P. Code क्षार्थी प्रश्न-पत्र कोड को ब-पृष्ठ पर अवश्य लिखें। andidates must write the title page of the ar	the Q.P. Code
) 		र्ग्यटन URISM)
	तमय : 3 घण्टे			नधिकतम अंक : 60
	lowed : 3 hours		Maxim	um Marks : 60
नोट / N			······	#
(I)	कृपया जाँच कर लें कि इस प्रश्न-पत्र में मुद्रि Please check that this questior			aroa
(II)	प्रश्न-पत्र में दाहिने हाथ की ओर दिए गए लिखें। Q.P. Code given on the right h	्प्रश्न-पत्र को and side c	ाड को परीक्षार्थी उत्तर-पुसि of the question pape	तका के मुख-पृष्ठ पर r should be
(III)	written on the title page of the कृपया जाँच कर लें कि इस प्रश्न-पत्र में 24 Please check that this questior	प्रश्न हैं।		
(IV)	कृपया प्रश्न का उत्तर लिखना शुरू क क्रमांक अवश्य लिखें। Please write down the Se answer-book at the given p	erial Nu	mber of the que	
(V)	इस प्रश्न-पत्र को पढ़ने के लिए 15 मिन 10.15 बजे किया जाएगा। 10.15 बजे इस अवधि के दौरान वे उत्तर-पुस्तिका पर व 15 minute time has been a question paper will be dist 10.30 a.m., the candidates wil write any answer on the answer	ट का समय से 10.30 ब कोई उत्तर नहीं llotted to ributed a l read the	दिया गया है । प्रश्न-पत्र व जे तक परीक्षार्थी केवल प्रश् लिखेंगे। read this questic t 10.15 a.m. From question paper on	न-पत्र को पढ़ेंगे और on paper. The 10.15 a.m. to



सामान्य निर्देश :

- (i) कृपया निर्देशों को ध्यान से पढ़ें।
- (ii) इस प्रश्न-पत्र में दो खण्डों में 24 प्रश्न हैं : खण्ड क और खण्ड ख।
- (iii) खण्ड क में वस्तुनिष्ठ प्रकार के प्रश्न हैं जबकि खण्ड ख में विषयपरक प्रकार के प्रश्न हैं।
- (iv) दिए गए (6 + 18) = 24 प्रश्नों में से, उम्मीदवार को 3 घंटे के आबंटित (अधिकतम) समय में (6 + 11) = 17 प्रश्नों के उत्तर देने हैं।
- (v) किसी विशेष खण्ड के सभी प्रश्नों को सही क्रम में करने का प्रयास किया जाना चाहिए।
- (vi) खण्ड क: वस्तुनिष्ठ प्रकार के प्रश्न (30 अंक):
 - (a) इस खण्ड में 6 प्रश्न हैं।
 - (b) कोई नकारात्मक अंकन नहीं है।
 - (c) दिए गए निर्देशों के अनुसार कीजिए।
 - (d) प्रत्येक प्रश्न/भाग के सामने आबंटित अंकों का उल्लेख किया गया है।
- (vii) खण्ड ख : विषयपरक प्रकार के प्रश्न (30 अंक) :
 - (a) इस खण्ड में 18 प्रश्न हैं।
 - (b) उम्मीदवार को 11 प्रश्न करने हैं।
 - (c) दिए गए निर्देशों के अनुसार कीजिए।
 - (d) प्रत्येक प्रश्न/भाग के सामने आबंटित अंकों का उल्लेख किया गया है।

खण्ड क

(वस्तुनिष्ठ प्रकार के प्रश्न)

रोज़गार कौशल पर दिए गए 6 प्रश्नों में से किन्हीं 4 के उत्तर दीजिए। $4 \times 1 = 4$

- (i) निम्नलिखित में से कौन-सा कारक सक्रिय श्रवण को प्रभावित **नहीं** करता है ?
 - (A) आँखों से संपर्क (B) इशारे
 - (C) प्रतिक्रिया देना (D) समय
- (ii) बड़े सपने देखना और वांछित या निर्धारित परिणाम प्राप्त करना _____ कहलाता है।
 - (A) सकारात्मक सोच
 - (B) आत्म-जागरूकता
 - (C) परिणाम अभिविन्यास
 - (D) प्रेरणा

1.

(30 अंक)



General Instructions :

- (i) Please read the instructions carefully.
- (ii) This question paper consists of 24 questions in two Sections : Section A and Section B.
- (iii) Section A has Objective type questions whereas Section B contains Subjective type questions.
- Out of the given (6 + 18) = 24 questions, a candidate has to answer (iv)(6 + 11) = 17 questions in the allotted (maximum) time of 3 hours.
- (v)All questions of a particular section must be attempted in the correct order.
- **Section A** : Objective Type Questions (30 marks) : (vi)
 - (a)This section has **6** questions.
 - *(b)* There is no negative marking.
 - (c)Do as per the instructions given.
 - (d)Marks allotted are mentioned against each question / part.
- **Section B** : Subjective Type Questions (30 marks) : (vii)
 - (a)This section has **18** questions.
 - *(b)* A candidate has to do **11** questions.
 - (c)Do as per the instructions given.
 - (d)Marks allotted are mentioned against each question / part.

Section A

(Objective Type Questions) (30 Marks)

- Answer any 4 out of the given 6 questions on Employability Skills. 1. $4 \times 1 = 4$
 - (i) Which of the following is *not* a factor that affects active listening?
 - (A) Eye contact (B) Gestures
 - (C) Giving feedback (D) Time
 - To dream big and achieve the desired or set results is called (ii)
 - (A) Positive thinking
 - Self-awareness **(B)**
 - (C) **Result** orientation
 - (D) Motivation

P.T.O

2.

$\Box \Omega S$	ř				
	(iii)		ऐसे व्यक्ति होते हैं जो आस-पास व	के लोगों	ं से बातचीत करना पसंद करते हैं और
		आमतं	ौर पर बातूनी होते हैं।		
		(A)	अंतर्मुखी	(B)	बहिर्मुखी
		(C)	संकोची	(D)	शर्मीले
	(iv)		स्प्रेडशीट में सेल की ऊर्ध्वाधर व	यवस्था	है।
		(A)	ग्रिड	(B)	पंक्ति (row)
		(C)	कॉलम (column)	(D)	सेल (cell)
	(v)	ऐसे उ	द्यमी जिनके पास कोई उद्यमिता पृष्ठभूमि न	ाहीं है, उ	उन्हें कहा जाता है।
		(A)	पहली पीढ़ी के उद्यमी		
		(B)	दूसरी पीढ़ी के उद्यमी		
		(C)	तीसरी पीढ़ी के उद्यमी		
		(D)	चौथी पीढ़ी के उद्यमी		
	(vi)	इकोर्टू	रिज्म में किन्हीं दो हरित नौकरियों के नाम व	बताइए ।	l
,	दिए गए	7 प्रश्न	गें में से किन्हीं 5 के उत्तर दीजिए ।		5×1=5
	(i)	1670) में ग्रैंड टूर अवधारणा किस उद्देश्य से विक	र्जित क	जे गई थी ?
		(A)	शैक्षिक	(B)	मनोरंजन
		(C)	अवकाश	(D)	वित्तीय
	(ii)	थॉमस	कुक ने दुनिया का पहला अंतर्राष्ट्रीय दौरा	आयोगि	जेत किया :
		(A)	इंग्लैंड टू इंडिया	(B)	इंग्लैंड टू पेरिस
		(C)	पेरिस टू इंग्लैंड	(D)	पेरिस टू इंडिया
	(iii)	यह प	हली भारतीय ट्रैवल एजेंसी थी जिसने भ	रतीय र	यात्रियों के लिए विदेश और भारत में
		~	पर्यटन् का आयोजन किया था।		
		(A)	अमेरिकन एक्सप्रेस		
		(B)	एन. जमनादास एण्ड कंपनी लि.		
		(C)	जीना एण्ड कंपनी		
		(D)	कॉक्स एण्ड किंग्स		
	(iv)	जो कंग	पनियाँ केवल व्यवसायिक यात्रा से संबंधित	1 कार्य व	करती हैं उन्हें क्या कहा जाता है ?
		(A)	टूरिज्म ट्रैवल हाउस	(B)	रिटेल ट्रैवल हाउस
		(C)	ट्रेड ट्रैवल हाउस	(D)	बिज़नेस ट्रैवल हाउस
					-

(D)



Business Travel Houses

(C) column (D) cell (\mathbf{v}) are termed as : (A) First generation entrepreneurs **(B)** Second generation entrepreneurs (C) Third generation entrepreneurs (D) Fourth generation entrepreneurs (vi)Name any two green jobs in Ecotourism. Answer any 5 out of the given 7 questions. (i) In 1670, the Grand tour concept was developed for _____ purposes. entertainment (A) educational **(B)** leisure (C) (D) financial Thomas Cook conducted the world's first international tour from : (ii) **England** to Paris (A) England to India (B) (C) Paris to England (D) Paris to India It was the first Indian travel agency that organized group tours (iii) abroad and in India for Indian travellers. (A) American Express (B) N. Jamnadas and Co. Ltd. (C) Jeena and Company (D) Cox and Kings The companies that deal only with business travel are called : (iv)Tourism Travel Houses (A) (**B**) **Retail Travel Houses**

- _____ are individuals who love interacting with people around and are generally talkative.
 - (A) Introvert **(B)** Extrovert
 - (C) (D) Reserved persons Shy persons

_____ is an arrangement of cells in a vertical manner in a (iv)Α spreadsheet.

- (A) grid **(B)** row
- Entrepreneurs who do not have any entrepreneurship background

2.

Trade Travel Houses

(C)

330

 $5 \times 1 = 5$

(iii)

- उत्तरी अमेरिका की सबसे पुरानी ट्रैवल एजेंसी कौन-सी है ? (\mathbf{v})
 - ब्राउनेल ट्रैवल (B) टाउन ट्रैवल (A)
 - ब्रिटिश ट्रैवल (D) लेज़र ट्रैवल (C)
- निम्नलिखित में से कौन-सी ऑनलाइन ट्रैवल वेबसाइट **नहीं** है जो होटल के कमरे बेचती है ? (vi)
 - एक्सपीडिया आर्बिट्ज़ (A) (B)
 - वर्ल्ड होटल लिंक ट्रैवलॉग (C) (D)

संयुक्त राज्य अमेरिका में किस प्रकार की एजेंसी मौजूद **नहीं** है ? (vii)

- कॉम्प्लेक्स (complex) मेगा (mega) (B) (A)
- कंसॉर्टियम (consortium) (C) रीजनल (regional) (D)

दिए गए 7 प्रश्नों में से किन्हीं 6 के उत्तर दीजिए । 3.

- टेलीफोन का उत्तर अवश्य दिया जाना चाहिए : (i)
 - (A) तुरन्त
 - (A) तथा (B) दोनों (C) (D)

LCC का पूरा नाम क्या है ? (ii)

- (A) लो कॉस्ट कैरियर
- लोड कॉस्ट कैरियर (C) (D)
- बी-747 श्रृंखला और बी-777 श्रृंखला निम्नलिखित के प्रकार हैं : (iii)
 - कम दूरी के विमान (A)
 - मध्यम दूरी के विमान (B)
 - लंबी दूरी के विमान (C)
 - तेज़ गति के विमान (D)

_ अंतर्राष्ट्रीय पर्यटन का मुख्य साधन है। (iv)

- भूमि (A) (B) रेल
- (C) वायु जल (D)
- यह समुद्र के द्वारा वस्तुओं और व्यापारिक वस्तुओं और कार्गो के परिवहन की एक भौतिक (**v**) प्रक्रिया है :
 - शॉपिंग शिपिंग (A) (B)
 - पैकिंग गतिमान (मुविंग) (C) (D)

6×1=6

- (B) विनम्रतापूर्वक
 - न (A) और न (B)
 - लीस्ट कॉस्ट कैरियर
 - लेस कॉस्ट कैरियर
- **(B)**

	12-87				
	(v)	The	oldest travel agency in North	Amer	ica is :
		(A)	Brownell Travel	(B)	Town Travel
		(C)	British Travel	(D)	Leisure Travel
	(vi)	Whie roon	ch of the following is <i>not</i> an ons?	online	travel website that sell hotel
		(A)	Expedia	(B)	Orbitz
		(C)	World Hotel Link	(D)	Travelogue
	(vii)	Whi	ch type of agency does <i>not</i> exi	st in t	he United States ?
		(A)	Mega	(B)	Complex
		(C)	Regional	(D)	Consortium
3.	Answ	ver an	y 6 out of the given 7 question	ıs.	6×1=6
	(i)	Tele	phones must be answered :		
		(A)	Promptly	(B)	Courteously
		(C)	Both (A) and (B)	(D)	Neither (A) nor (B)
	(ii)	LCC	stands for :		
		(A)	Low Cost Carrier	(B)	Least Cost Carrier
		(C)	Load Cost Carrier	(D)	Less Cost Carrier
	(iii)	B-74	7 series and B-777 series are	the va	riants of :
		(A)	Short range aircraft		
		(B)	Medium range aircraft		
		(C)	Long range aircraft		
		(D)	Fast speed aircraft		
	(iv)		is the main mode for in	iterna	tional tourism.
		(A)	Rail	(B)	Land
		(C)	Water	(D)	Air
	(v)		s the physical process of		nsporting commodities and
			chandise goods and cargo by se		
		(A)	Shipping	(B)	Shopping
		(C)	Packing	(D)	Moving

P.T.O.

4.

POS का पूरा नाम क्या है ? (vi) (A) प्रोसेस ऑफ सेल (B) प्वॉइंट ऑफ सेल (C) पर्पस ऑफ सेल प्रोपोजल ऑफ सेल (D) यह यात्रा कार्यक्रम का एक प्रकार **नहीं** है ? (vii) तकनीकी (A) प्रारूप (B) वर्णनात्मक जटिल (C) (D) दिए गए 6 प्रश्नों में से किन्हीं 5 के उत्तर दीजिए। यह संगठित रहने और अपने अवकाश के समय को अधिकतम करने में सक्षम होने का एक (i) महत्त्वपूर्ण घटक है। (A) यात्रा कार्यक्रम योजना (B) (C) यात्रा पत्रिका पैकिंग (D) FIT का पूरा नाम क्या है ? (ii) (A) फ़ॉरेन इन्क्लूसिव ट्रैवलर (B) फ़ॉरेन इन्डिपेन्डेन्ट ट्रैवलर (C) फ्री इन्डिपेन्डेन्ट ट्रैवलर फिक्स्ड इन्डिपेन्डेन्ट ट्रैवलर (D) आवास की लागत पैकेज की लगभग _____ लागत होती है। (iii) (A) एक-चौथाई (B) एक-तिहाई (D) पाँचवाँ हिस्सा (C) आधी स्वतंत्र पर्यटन का आयोजन _____ की माँग के अनुसार किया जाता है। (iv)(A) उत्पादक ग्राहक (B) थोक विक्रेता (C) खुदरा विक्रेता (D) वह दौरा जहाँ स्थानीय ग्राउंड ऑपरेटर गंतव्य पर मेहमानों का स्वागत करने के लिए मेजबान (v) बन जाता है, उसे _____ कहा जाता है। अतिथि दौरा (B) नि:शुल्क दौरा (A) विशेष दौरा आयोजित दौरा (C) (D) यह शहरों में पर्यटकों की रुचि के स्थानों के लिए आयोजित टूर प्रदान करता है। (vi) (A) इवेंट सेवाएँ बीमा (B) पर्यटन यात्रा नौका सेवाएँ (C) (D)

5×1=5

#

330

	(vi)	POS	S stands for :		
		(A)	Process of Sale	(B)	Point of Sale
		(C)	Purpose of Sale	(D)	Proposal of Sale
	(vii)	Whi	ch is <i>not</i> a type of Itinerary ?		
		(A)	Skeletal	(B)	Technical
		(C)	Descriptive	(D)	Complex
4.	Answ	ver ar	ny 5 out of the given 6 question	ns.	5×1=
	(i)		s a key component of stayi	ing o	rganized and being able to
		max	imize your vacation time.		
		(A)	Travel itinerary	(B)	Planning
		(C)	Packing	(D)	Travel magazine
	(ii)	FIT	stands for :		
		(A)	Foreign Inclusive Traveller		
		(B)	Foreign Independent Travell	ler	
		(C)	Free Independent Traveller		
		(D)	Fixed Independent Traveller	•	
	(iii)	Acco	ommodation constitutes almos	t	cost of package.
		(A)	One-fourth	(B)	One-third
		(C)	Half	(D)	One-fifth
	(iv)	Free	edom Tour is arranged as per o	lemar	nd of
		(A)	customers	(B)	producers
		(C)	retailers	(D)	wholesalers
	(v)	The	tour where the local ground og	perato	or becomes the host to receive
		the	guests at the destination is cal	led :	
		(A)	Guest tour	(B)	Free tour
		(C)	Special tour	(D)	Hosted tour
	(vi)	It of	fers conducted tours to places	of tou	rist interest in the cities.
		(A)	Event services	(B)	Insurance
		(C)	Sightseeing tour	(D)	Ferry services

P.T.O.

=5



EΩ						
5.	दिए गए	र् 6 प्रश्नों में से किन्हीं 5 के उत्तर दीजिए ।	5×1=5			
	(i)	पैकेज टूर में यात्रियों की संख्या के अनुसार लागत में परिवर्तन होता है। (A) परिवर्तनशील (B) निश्चित (C) प्रत्यक्ष (D) अप्रत्यक्ष				
	(ii)	पर्यटन मुख्यत: द्वारा संचालित होता है। (A) मौसम (B) समय (C) बजट (D) स्थान				
	(iii)	विज्ञापन और बिक्री संवर्धन किससे संबंधित है ? (A) विपणन लागत (B) प्रशिक्षण लागत (C) मुद्रण लागत (D) स्थानांतरण लागत				
	(iv)	लागत पत्रक को परिभाषित कीजिए।				
	(v)	पाटा (PATA) पर्यटन उद्योग के विकास के लिए ज़िम्मेदार है। (A) यूरोपियन (B) अमेरिकन (C) एशिया पेसिफिक (D) साउथ एशिया				
	(vi)	IATO का पूरा नाम लिखिए।				
6.	दिए गए	ए 6 प्रश्नों में से किन्हीं 5 के उत्तर दीजिए ।	5×1=5			
	(i)	निम्नलिखित में से कौन IATO का सदस्य नहीं है ? (A) एक्टिव (active) (B) एलाइड (allied) (C) एसोसिऐट (associate) (D) ऐपेक्स (apex)				
	(ii)	यह भारत में घरेलू पर्यटन को बढ़ावा देने में सक्रिय रूप से लगा हुआ है। (A) ADTOI (B) PATA (C) ATOAI (D) TAFI				
	(iii)	सी.आर.एस. का मतलब है : (A) कंज्यूमर रिजर्वेशन सिस्टम (B) कस्टमर रिजर्वेशन सिस्टम (C) कंप्यूटर रिजर्वेशन सिस्टम (D) सेंट्रल रिजर्वेशन सिस्टम				
	(iv)	SABRE को वर्षमें लॉन्च किया गया था।(A) 1950(B) 1964(C) 1974(D) 1984				

Page 10 of 15



330

 (i) costs change as per the number of pax in the package tour. (A) Variable (B) Fixed (C) Direct (D) Indirect (ii) Tourism is largely drivern by the (A) season (B) time (C) budget (D) place (iii) Advertising and sales promotion are related to : (A) Marketing cost (B) Training cost (C) Printing cost (D) Transfer cost (iv) Define cost sheet. (v) PATA is responsible for development of the tourism industry. (A) European (B) American (C) Asia Pacific (D) South Asia (vi) Give the full form of IATO. 6. Answer any 5 out of the given 6 questions. 5×1=5 (i) Which of the following is not a member of IATO ? (A) Active (B) Allied (C) Associate (D) Apex (ii) It is actively engaged in the promotion of Domestic tourism in India. (A) ADTOI (B) PATA (C) ATOAI (D) TAFI (iii) CRS stands for : (A) Consumer Reservation System (B) Customer Reservation System (C) Computer Reservation System (C) Computer Reservation System 	5. Answer any 5 out of the given 6 questions.					5×1=5		
 (A) Variable (B) Fixed (C) Direct (D) Indirect (ii) Tourism is largely drivern by the (A) season (B) time (C) budget (D) place (iii) Advertising and sales promotion are related to : (A) Marketing cost (B) Training cost (C) Printing cost (D) Transfer cost (iv) Define cost sheet. (v) PATA is responsible for development of the tourism industry. (A) European (B) American (C) Asia Pacific (D) South Asia (vi) Give the full form of IATO. 6. Answer any 5 out of the given 6 questions. 5×1=5 (i) Which of the following is not a member of IATO ? (A) Active (B) Allied (C) Associate (D) Apex (ii) It is actively engaged in the promotion of Domestic tourism in India. (A) ADTOI (B) PATA (C) ATOAI (D) TAFI (iii) CRS stands for : (A) Consumer Reservation System (B) Customer Reservation System (C) Computer Reservation System (C) Computer Reservation System 		(i)	(i) costs change as per the number of pax in the package					
(C) Direct (D) Indirect (ii) Tourism is largely drivern by the								
 (ii) Tourism is largely drivern by the (A) season (B) time (C) budget (D) place (iii) Advertising and sales promotion are related to : (A) Marketing cost (B) Training cost (C) Printing cost (D) Transfer cost (iv) Define cost sheet. (v) PATA is responsible for development of the tourism industry. (A) European (B) American (C) Asia Pacific (D) South Asia (vi) Give the full form of IATO. 6. Answer any 5 out of the given 6 questions. 5×1=5 (i) Which of the following is not a member of IATO ? (A) Active (B) Allied (C) Associate (D) Apex (ii) It is actively engaged in the promotion of Domestic tourism in India. (A) ADTOI (B) PATA (C) ATOAI (D) TAFI (iii) CRS stands for : (A) Consumer Reservation System (B) Customer Reservation System (C) Computer Reservation System 								
 (A) season (B) time (C) budget (D) place (iii) Advertising and sales promotion are related to : (A) Marketing cost (B) Training cost (C) Printing cost (D) Transfer cost (iv) Define cost sheet. (v) PATA is responsible for development of the tourism industry. (A) European (B) American (C) Asia Pacific (D) South Asia (vi) Give the full form of IATO. 6. Answer any 5 out of the given 6 questions. 5×1=5 (i) Which of the following is not a member of IATO ? (A) Active (B) Allied (C) Associate (D) Apex (ii) It is actively engaged in the promotion of Domestic tourism in India. (A) ADTOI (B) PATA (C) ATOAI (D) TAFI (iii) CRS stands for : (A) Consumer Reservation System (B) Customer Reservation System (C) Computer Reservation System 			(C)	Direct	(D)	Indirect		
(C) budget (D) place (iii) Advertising and sales promotion are related to : (A) Marketing cost (A) Marketing cost (B) Training cost (C) Printing cost (D) Transfer cost (iv) Define cost sheet. (V) PATA is responsible for development of the tourism industry. (A) European (B) American (C) Asia Pacific (D) South Asia (vi) Give the full form of IATO. 5×1=5 (i) Which of the given 6 questions. 5×1=5 (i) Which of the following is not a member of IATO ? (A) Active (A) Active (B) Allied (C) Associate (D) Apex (ii) It is actively engaged in the promotion of Domestic tourism in India. (A) ADTOI (B) PATA (C) ATOAI (D) TAFI (iii) CRS stands for : (A) Consumer Reservation System (B) Customer Reservation System (C) Computer Reservation System		(ii)	Tour	rism is largely drivern by the _				
 (iii) Advertising and sales promotion are related to: (A) Marketing cost (B) Training cost (C) Printing cost (D) Transfer cost (iv) Define cost sheet. (v) PATA is responsible for development of the tourism industry. (A) European (B) American (C) Asia Pacific (D) South Asia (vi) Give the full form of IATO. 6. Answer any 5 out of the given 6 questions. 5×1=5 (i) Which of the following is not a member of IATO ? (A) Active (B) Allied (C) Associate (D) Apex (ii) It is actively engaged in the promotion of Domestic tourism in India. (A) ADTOI (B) PATA (C) ATOAI (D) TAFI (iii) CRS stands for : (A) Consumer Reservation System (B) Customer Reservation System (C) Computer Reservation System 				season		time		
 (A) Marketing cost (B) Training cost (C) Printing cost (D) Transfer cost (iv) Define cost sheet. (v) PATA is responsible for development of the tourism industry. (A) European (B) American (C) Asia Pacific (D) South Asia (vi) Give the full form of IATO. 6. Answer any 5 out of the given 6 questions. 5×1=5 (i) Which of the following is not a member of IATO ? (A) Active (B) Allied (C) Associate (D) Apex (ii) It is actively engaged in the promotion of Domestic tourism in India. (A) ADTOI (B) PATA (C) ATOAI (D) TAFI (iii) CRS stands for : (A) Consumer Reservation System (B) Customer Reservation System (C) Computer Reservation System 			(C)	budget	(D)	place		
(C) Printing cost (D) Transfer cost (iv) Define cost sheet. (v) PATA is responsible for development of the tourism industry. (A) European (B) American (C) Asia Pacific (D) South Asia (vi) Give the full form of IATO. 6. Answer any 5 out of the given 6 questions. 5×1=5 (i) Which of the following is not a member of IATO ? (A) Active (B) Allied (C) Associate (D) Apex (ii) It is actively engaged in the promotion of Domestic tourism in India. (A) ADTOI (B) PATA (C) ATOAI (D) TAFI (iii) CRS stands for : (A) Consumer Reservation System (B) Customer Reservation System (C) Computer Reservation System		(iii)	Adve	ertising and sales promotion a	re rela	ated to :		
 (iv) Define cost sheet. (v) PATA is responsible for development of the tourism industry. (A) European (B) American (C) Asia Pacific (D) South Asia (vi) Give the full form of IATO. 6. Answer any 5 out of the given 6 questions. 5×1=5 (i) Which of the following is not a member of IATO ? (A) Active (B) Allied (C) Associate (D) Apex (ii) It is actively engaged in the promotion of Domestic tourism in India. (A) ADTOI (B) PATA (C) ATOAI (D) TAFI (iii) CRS stands for : (A) Consumer Reservation System (B) Customer Reservation System (C) Computer Reservation System 			(A)	e	(B)	e		
 (v) PATA is responsible for development of the tourism industry. (A) European (B) American (C) Asia Pacific (D) South Asia (vi) Give the full form of IATO. 6. Answer any 5 out of the given 6 questions. 5×1=5 (i) Which of the following is not a member of IATO ? (A) Active (B) Allied (C) Associate (D) Apex (ii) It is actively engaged in the promotion of Domestic tourism in India. (A) ADTOI (B) PATA (C) ATOAI (D) TAFI (iii) CRS stands for : (A) Consumer Reservation System (B) Customer Reservation System (C) Computer Reservation System 			(C)	Printing cost	(D)	Transfer cost		
 industry. (A) European (B) American (C) Asia Pacific (D) South Asia (vi) Give the full form of IATO. 6. Answer any 5 out of the given 6 questions. 5×1=5 (i) Which of the following is not a member of IATO ? (A) Active (B) Allied (C) Associate (D) Apex (ii) It is actively engaged in the promotion of Domestic tourism in India. (A) ADTOI (B) PATA (C) ATOAI (D) TAFI (iii) CRS stands for : (A) Consumer Reservation System (B) Customer Reservation System (C) Computer Reservation System 		(iv)	Defi	ne cost sheet.				
 (A) European (B) American (C) Asia Pacific (D) South Asia (vi) Give the full form of IATO. 6. Answer any 5 out of the given 6 questions. 5×1=5 (i) Which of the following is not a member of IATO ? (A) Active (B) Allied (C) Associate (D) Apex (ii) It is actively engaged in the promotion of Domestic tourism in India. (A) ADTOI (B) PATA (C) ATOAI (D) TAFI (iii) CRS stands for : (A) Consumer Reservation System (B) Customer Reservation System (C) Computer Reservation System 		(v)	PAT	A is responsible for develop	ment	of the tourism		
 (C) Asia Pacific (D) South Asia (vi) Give the full form of IATO. 6. Answer any 5 out of the given 6 questions. 5×1=5 (i) Which of the following is not a member of IATO ? (A) Active (B) Allied (C) Associate (D) Apex (ii) It is actively engaged in the promotion of Domestic tourism in India. (A) ADTOI (B) PATA (C) ATOAI (D) TAFI (iii) CRS stands for : (A) Consumer Reservation System (B) Customer Reservation System (C) Computer Reservation System 			indu	stry.				
 (vi) Give the full form of IATO. 6. Answer any 5 out of the given 6 questions. 5×1=5 (i) Which of the following is not a member of IATO? (A) Active (B) Allied (C) Associate (D) Apex (ii) It is actively engaged in the promotion of Domestic tourism in India. (A) ADTOI (B) PATA (C) ATOAI (D) TAFI (iii) CRS stands for : (A) Consumer Reservation System (B) Customer Reservation System (C) Computer Reservation System 			(A)	European	(B)	American		
 6. Answer any 5 out of the given 6 questions. 5×1=5 (i) Which of the following is not a member of IATO? (A) Active (B) Allied (C) Associate (D) Apex (ii) It is actively engaged in the promotion of Domestic tourism in India. (A) ADTOI (B) PATA (C) ATOAI (D) TAFI (iii) CRS stands for : (A) Consumer Reservation System (B) Customer Reservation System (C) Computer Reservation System 			(C)	Asia Pacific	(D)	South Asia		
 (i) Which of the following is <i>not</i> a member of IATO? (A) Active (B) Allied (C) Associate (D) Apex (ii) It is actively engaged in the promotion of Domestic tourism in India. (A) ADTOI (B) PATA (C) ATOAI (D) TAFI (iii) CRS stands for : (A) Consumer Reservation System (B) Customer Reservation System (C) Computer Reservation System 		(vi)	Give	e the full form of IATO.				
 (A) Active (B) Allied (C) Associate (D) Apex (ii) It is actively engaged in the promotion of Domestic tourism in India. (A) ADTOI (B) PATA (C) ATOAI (D) TAFI (iii) CRS stands for : (A) Consumer Reservation System (B) Customer Reservation System (C) Computer Reservation System (C) Computer Reservation System 	6.	Answ	ver an	y $m{5}$ out of the given $m{6}$ question	ıs.	5×1=5		
 (A) Active (B) Allied (C) Associate (D) Apex (ii) It is actively engaged in the promotion of Domestic tourism in India. (A) ADTOI (B) PATA (C) ATOAI (D) TAFI (iii) CRS stands for : (A) Consumer Reservation System (B) Customer Reservation System (C) Computer Reservation System (C) Computer Reservation System 		(i)	Which of the following is <i>not</i> a member of IATO ?					
 (ii) It is actively engaged in the promotion of Domestic tourism in India. (A) ADTOI (B) PATA (C) ATOAI (D) TAFI (iii) CRS stands for : (A) Consumer Reservation System (B) Customer Reservation System (C) Computer Reservation System 								
 (A) ADTOI (B) PATA (C) ATOAI (D) TAFI (iii) CRS stands for : (A) Consumer Reservation System (B) Customer Reservation System (C) Computer Reservation System 			(C)	Associate	(D)	Apex		
 (A) ADTOI (B) PATA (C) ATOAI (D) TAFI (iii) CRS stands for : (A) Consumer Reservation System (B) Customer Reservation System (C) Computer Reservation System 		(ii)	It is	actively engaged in the promo	otion o	f Domestic tourism in India.		
 (iii) CRS stands for : (A) Consumer Reservation System (B) Customer Reservation System (C) Computer Reservation System 								
 (A) Consumer Reservation System (B) Customer Reservation System (C) Computer Reservation System 			(C)	ATOAI	(D)	TAFI		
 (B) Customer Reservation System (C) Computer Reservation System 		(iii) CRS stands for :						
(C) Computer Reservation System			(A) Consumer Reservation System					
			(B) Customer Reservation System					
			(C) Computer Reservation System					
(D) Central Reservation System			(D) Central Reservation System					
(iv) SABRE was launched in the year		(iv)	SAB	RE was launched in the year				
(A) 1950 (B) 1964				•		1964		
(C) 1974 (D) 1984			(C)	1974	(D)	1984		

#



- जी.डी.एस. पर आधारित दो ऑनलाइन ट्रैवल एजेंसियों के नाम लिखिए। (v)
- GDS का मतलब है : (vi)
 - (A) ग्लोबल डिस्ट्रीब्यूशन सिस्टम
 - जियो डिस्ट्रीब्यूशन सिस्टम ग्लोबल डिलीवरी सिस्टम (B)
 - (C)
 - ग्रैंड डिस्ट्रीब्यूशन सिस्टम (D)

खण्ड ख

(विषयपरक प्रकार के प्रश्न) (30 अंक)

	(विषयपरके प्रकार के प्रश्न)	(उU अक)
रोज़गार	कौशल पर दिए गए 5 प्रश्नों में से किन्हीं 3 के उत्तर दीजिए। प्रत्येक प्रश्न का उत्तर	20 - 30 शब्दों में
दीजिए।		3×2=6
7.	संचार कौशल की कमी किसके कारण होती है ?	2
8.	कुछ ऐसी तकनीकों का उल्लेख कीजिए जो लंबे समय तक सकारात्मक दृष्टिकोण बनाप करती हैं।	ए रखने में मदद <i>2</i>
9.	किन्हीं चार प्रेजेंटेशन सॉफ़्टवेयर के नाम बताइए।	2
10.	एक सफल उद्यमी बनने के लिए आवश्यक गुणों की सूची बनाइए।	2
11.	हरित नौकरियों के लाभ लिखिए।	2
दिए गए	5 प्रश्नों में से किन्हीं 3 के उत्तर 20 – 30 शब्दों (प्रत्येक) में दीजिए।	3×2=6
12.	रिटेल ट्रैवल एजेंसी से आप क्या समझते हैं ?	2
13.	पर्यटन में परिवहन की भूमिका पर चर्चा कीजिए।	2
14.	यात्रा कार्यक्रम तैयार करते समय विचार किए जाने वाले बिन्दुओं के नाम बताइए।	2
15.	प्रोत्साहन यात्राएँ क्या हैं ?	2
16.	गैलीलियो इंटरनेशनल के काम पर चर्चा कीजिए।	2
दिए गए	3 प्रश्नों में से किन्हीं 2 के उत्तर 30 – 50 शब्दों (प्रत्येक) में दीजिए।	2×3=6
17.	"पर्यटन व्यवसाय में सभी कर्मचारी उच्च स्तर की ग्राहक सेवाएँ प्रदान करते हैं ताकि और ग्राहक आधार का निर्माण हो सके।" ग्राहक सेवा के लिए मानक प्रदान करके क	थन को उचित
		3
18.	टूर पैकेज की लागत का आकलन एक महत्त्वपूर्ण अभ्यास क्यों है ?	3
19. _	ADTOI की आवश्यक पूर्व-आवश्यकताओं की व्याख्या कीजिए।	3
330	Page 12 of 15	



- (v) Name two GDS-based online travel agencies.
- $(vi) \quad \ \ GDS \ stands \ for:$
 - (A) Global Distribution System
 - (B) Geo Distribution System
 - (C) Global Delivery System
 - (D) Grand Distribution System

Section B

(Subjective Type Questions) (30 Marks)

33	0 Page 13 of 15	P.T.O.
19.	Explain the essential prerequisites of ADTOI.	3
18.	Why is the costing of a tour package an important exercise ?	3
17.	"In the tourism business, all staff provide a high level of customer services as to make sales and build the client base." Justify the statement providing standards for customer service.	
Ansı	wer any $m{2}$ out of the given $m{3}$ questions in 30 – 50 words each.	2×3=6
16.	Discuss the work of Galileo International.	2
15.	What are incentivized tours ?	2
14.	Name the points to be considered while preparing an itinerary.	2
13.	Discuss the role of transportation in tourism.	2
12.	What do you understand by Retail Travel Agency ?	2
Ansı	wer any $m{3}$ out of the given $m{5}$ questions in 20 – 30 words each.	3×2=6
11.	Write the benefits of green jobs.	2
10.	List out the qualities required to become a successful entrepreneur.	2
9.	Name any four presentation software.	2
3.	Mention some techniques that help to maintain a positive outlook in long run.	the 2
7.	What results in lack of communication skills ?	2
	wer any 3 out of the given 5 questions based on Employability Skill 30 words each.	ls in 3×2=6

		#
दिए गए	5 प्रश्नों में से किन्हीं 3 के उत्तर 50 – 80 शब्दों (प्रत्येक) में दीजिए। 3×	4=12
20.	थॉमस कुक ने यात्रा व्यवसाय के विकास में महत्त्वपूर्ण भूमिका कैसे निभाई ?	4
21.	यात्रा कार्यक्रम नियोजन की अवधारणा को समझाइए।	4
22.	टूर पैकेज की डिज़ाइनिंग प्रक्रिया को समझाइए।	4
23.	''पर्यटन व्यवसाय की कीमत तय करना विपणन रणनीति और वित्तीय विश्लेषण का एक मज़बूत मिश्रण	ſ
	है।" पर्यटन व्यवसाय में प्रयुक्त मूल्य निर्धारण रणनीतियों पर चर्चा कीजिए।	4
24.	पर्यटन के घटकों का वर्णन कीजिए।	4



Ansı	ver any 3 out of the given 5 questions in 50 – 80 words each. 3×4	=12
20.	How did Thomas Cook played a key role in the evolution of travel business ?	4
21.	Explain the concept of Itinerary Planning.	4
22.	Explain the designing process of Tour Packages.	4
23.	"Deciding price of tourism business is a strong mix of marketing strategy and financial analysis." Discuss the pricing strategies used in tourism business.	4
24.	State the components of Tourism.	4